



Premium Financial Services.

Maßgefertigte Instrumente für Ihren Verkaufserfolg.



Premium
Financial Services



Inhalt

- 03 Willkommen bei Premium Financial Services!
- 04 Unsere Bandbreite.
- 06 Einfaches Handling – perfektes Resultat.
- 08 Ihr Equipment – praktisch, sinnvoll, marktgerecht.
- 11 Legen Sie los!

Ihr Instrumentarium zur Absatzsteigerung: Innovativ, effektiv und sofort einsatzbereit.

Herzlich willkommen in der Welt von Premium Financial Services, Ihrem kompetenten Partner für innovative und flexible Finanzdienstleistungen im Automobilbereich.

Mit unserer Sales Toolbox bieten wir Ihnen genau das, was wirklich gute Werkzeuge auszeichnet: intelligente, effektive und konsequent praxisbezogene Lösungen, die Sie auf Ihrem Weg zum Geschäftserfolg entscheidend weiterbringen.

Denn als **Ihr proaktiver Partner** rund um Finanzierung, Leasing und Versicherung konzentrieren wir uns auf ein maßgebliches Ziel:

Wir wollen in allem, was wir für Sie tun, einen klaren Mehrwert für Sie schaffen.

Deshalb orientieren wir uns kompromisslos an Ihren Bedürfnissen und den Anforderungen Ihres Marktes. Deshalb sind wir **innovativ** und handeln immer **flexibel und verlässlich**. Und deshalb sind wir **jederzeit für Sie da**, wenn Sie uns brauchen.

Ein starker Partner.

Premium Financial Services ist eine Geschäftsbezeichnung der BMW Bank GmbH. Als eine der führenden Automobilbanken in Deutschland umfasst das Leistungsangebot die Bereiche Finanzierung und Leasing, Automobilversicherungen, Händlerfinanzierung und Flottenmanagement.



Ihr Werkzeugsortiment: umfassende Bandbreite für höchste Ansprüche.

Mit Premium Financial Services nutzen Sie keine Lösungen von der Stange, sondern ein maßgeschneidertes Equipment, das sich ganz nach Ihren Anforderungen richtet. Unser Leistungsspektrum umfasst

für Ihre Kunden:

- Fahrzeugfinanzierung
- Ratenschutzversicherung
- Fahrzeugleasing

für Ihren Handelsbetrieb:

- Händlerfinanzierung

Jede einzelne unserer Lösungen wurde von Profis aus der Automobilbranche für Profis aus der Automobilbranche entwickelt. Profitieren Sie deshalb von folgenden Vorteilen:

Konsequente Handelsorientierung

Wir kennen den Automobilhandel – und wissen, was der Automobilhandel braucht. Deshalb unterstützen wir Sie neben unseren Produkten auch mit einem umfangreichen Serviceangebot.

Vorbildliche Qualität

Mit hervorragend qualifizierten Mitarbeitern, laufend optimierten Prozessen und unserem großen Erfahrungsschatz setzen wir branchenweit Qualitätsstandards.

Einfache Abwicklung

Erfahrene und lösungsorientierte Ansprechpartner sorgen für die einfache, reibungslose und schnelle Realisierung Ihrer Wünsche.

Vertrauensvolle Partnerschaft

Wir bauen auf die nachhaltig erfolgreiche Zusammenarbeit mit Ihnen. Die Basis dafür ist der faire, vertrauensvolle und verlässliche Umgang miteinander.

Komplettes Spektrum

Mit unserem ganzheitlichen Verständnis für Ihr Geschäft bieten wir Ihnen Finanzdienstleistungen sowohl für Ihre Kunden als auch für Ihren Handelsbetrieb.

Einfaches Handling – perfektes Resultat. unsere Profi-Werkzeuge im täglichen Gebrauch.

Einfach überschaubar: unsere Finanzierungslösungen

Ihr Kunde möchte seine finanzielle Belastung überschaubar halten, aber von Anfang an der Eigentümer seines Fahrzeugs sein? Dann können Sie ihm mit einer unserer Finanzierungslösungen entscheidend weiterhelfen.

- **Ziel-Finanzierung** verbindet die Vorteile von Leasing und Finanzierung. Ihr Kunde entscheidet am Ende der Vertragslaufzeit, ob er das Fahrzeug per Einmalzahlung vollständig erwerben möchte oder es mit einem Anschlussvertrag weiterfinanzieren will.
- **Basis-Finanzierung:** Dieses Modell entspricht dem klassischen Ratenkredit. Am Ende der Laufzeit ist das Fahrzeug abbezahlt.

Einfach bequem: unsere Leasinglösungen

Machen Sie Ihren Kunden die Anschaffung eines Fahrzeugs so einfach und bequem wie möglich. Mit Premium Financial Services Leasing bezahlt Ihr Kunde ausschließlich für die Nutzung seines Fahrzeugs. Auf der Grundlage von Laufzeit, Kilometerleistung und Sonderzahlung bestimmt er die Höhe seiner Leasing-Rate selbst. Und am Ende der Laufzeit bieten Sie ihm den bequemen Wechsel in ein neues, aktuelles Fahrzeug an.

Einfach verlässlich: unsere Ratenschutzversicherung*

Bieten Sie Ihren Kunden das beruhigende Gefühl der Absicherung. Die Ratenschutzversicherung übernimmt die laufenden Finanzierungsraten der versicherten Person bei Arbeitsunfähigkeit durch Krankheit, Unfall, Invalidität sowie im Todesfall.

*Vertragspartner und Risikoträger ist die Deutsche Lebensversicherungs-AG, ein Unternehmen der Allianz Gruppe

Einfach flexibel: unsere Finanzierungslösungen für den Handel

Der Handel mit Automobilen ist ein sehr kapitalintensives Geschäft. Solide und nachvollziehbare Finanzierungsmodelle sind deshalb eine wesentliche Grundlage für den langfristigen Erfolg Ihres Unternehmens.

Als Branchenprofis wissen wir genau, wie wir Sie hier optimal unterstützen können. Mit spezifischen Lösungen für Neu-, Vorführ- und Gebrauchtfahrzeuge sowie entsprechenden individuellen Finanzierungsmodalitäten halten wir Ihnen den Rücken frei - und helfen Ihnen, finanziell so flexibel wie möglich zu bleiben.

- **Einfache und schnelle Abwicklung**
- **Persönliche Betreuung und Beratung**
- **Transparente Finanzierungsmodalitäten**



Praktisch, sinnvoll, marktgerecht: Das Equipment rund um Ihr Equipment.

Jedes Werkzeug ist immer nur so gut, wie der Service, der für seine optimale Funktionstüchtigkeit sorgt. Deshalb bieten wir Ihnen rund um unsere Finanzdienstleistungen ein breites Spektrum an **handels-spezifischen Unterstützungsmaßnahmen** an. Nutzen Sie diesen starken Rückenwind zur effektiven Steigerung Ihres Vertriebsserfolgs.

Schnelle und einfache Abwicklung

Zeit ist mehr als Geld: Zeit ist die wertvollste Ressource, die Sie haben. Deshalb unterstützen wir Sie mit sehr schnellen Kreditentscheidungen und zeitnaher Auszahlung.

Bonussysteme und Incentives

Gemeinsam mehr erreichen: Wir unterstützen Ihr Vertriebsengagement mit einer attraktiven Bonifikations- und Provisionsstruktur.

Gelebte Partnerschaft

Unsere erfahrenen Außendienstmitarbeiter betreuen Sie individuell und machen Sie und Ihre Mitarbeiter fit für neue Verkaufserfolge.

Materialien für Ihren Point of Sale

Setzen Sie gezielte Kaufimpulse: Premium Financial Services unterstützt Sie mit einer großen Auswahl an aufmerksamkeitsstarken Schauraum- und Informationsmaterialien für Ihren Verkaufsbereich.

Optimal vernetzt

Unser Händler-Portal ist die exklusive Onlineverbindung zwischen Ihnen und uns. Diese web-basierte Plattform bietet Ihnen den bequemen Rund-um-die-Uhr-Zugriff auf zahlreiche wichtige Funktionen und Informationen zu unseren Finanzdienstleistungen und Ihrem Kundenstamm.

Vorteile bei Auktionen

Die Auktionsplattformen Auktion & Markt AG und BCA-Autoauktionen GmbH bieten Fahrzeuge (weitgehend Leasingrückläufer) der Alphabet Fuhrparkmanagement GmbH, dem Fuhrparkdienstleister der BMW Group und der BMW Bank GmbH in Ihren Auktionen an.

Als besonderes Highlight für Sie besteht die Möglichkeit einer Sonderbonifikation für alle aus dem Bestand von Alphabet oder der BMW Bank ersteigerten Fahrzeuge bei anschließender Vermittlung einer Endkunden-Finanzierung über Premium Financial Services.



**Werkzeug ist dazu da, um es zu benutzen.
Also: Legen Sie los!**

Wir hoffen, wir konnten Ihnen einen kleinen Einblick in unser breites Spektrum an Dienstleistungen für Ihr Autohaus geben.

Nun sind Sie bereit, zu handeln: Setzen Sie unsere Werkzeuge zur Steigerung Ihres Absatzes ein – und helfen Sie Ihren Kunden, Ihre Fahrzeugträume noch einfacher und bequemer zu verwirklichen.

Möchten Sie detaillierte Informationen zu einem bestimmten Thema? Oder haben Sie Fragen oder Wünsche rund um unsere Finanzdienstleistungen? Dann wenden Sie sich einfach an uns.

Wir stehen Ihnen ab sofort jederzeit gerne mit Rat und Tat zur Seite.

Wir freuen uns auf eine gute und erfolgreiche Zusammenarbeit!



Premium
Financial Services

BMW Bank GmbH
Heidemannstraße 164
80939 München

E-Mail:
vertrieb@premiumfs.de

Internet:
www.premiumfs.de